

<http://www.finanzen.net/nachricht/aktien/Dach-zum-Schnaepchenpreis-Elon-Musk-Das-Solar-Dach-von-Tesla-und-SolarCity-wird-weniger-kosten-als-ein-normales-Dach-5193472>

finanzen.net, 18.11.2016

Elon Musk: Das Solar-Dach von Tesla und SolarCity wird weniger kosten als ein normales Dach



Dach zum Schnäppchenpreis?

Kaum war die Abstimmung der Tesla- und SolarCity-Aktionäre über die geplante Fusion positiv abgeschlossen, ließ Musk brisante Details über das künftige Solar-Dach verlauten: Es solle billiger sein als jedes normale Dach - "Why would you get anything else?"

Ein Solar-Dach, das nicht nur Strom generiert, sondern auch noch weniger kostet als normale Dächer, die keinen weiteren Nutzen haben - dieses Kunststück hätte, wenn überhaupt, wohl nur jemand wie Elon Musk vollbringen können. Qualität zu einem billigeren Preis, als den der Konkurrenz - dieses Motto hat sich Musk nicht nur bei seinen anderen Unternehmen SpaceX und Tesla auf die Fahnen geschrieben, auch die Tesla-SolarCity-Fusion soll offenbar dieser Maxime folgen.

Elon Musk: "Warum sollten Sie irgendetwas anderes haben wollen?"

Als Musk Ende Oktober das Solardach, das im Zuge der Fusion entstehen soll, präsentierte, war noch unklar, zu welchem Preis die Dächer kommen sollten - der Beifall hielt sich daher noch in Grenzen. Es waren einfach noch zu viele Fragen unbeantwortet geblieben. Musk betonte jedoch bereits damals: "Die Leute denken, wir sind eine Elektroauto-Firma, aber es geht uns darum, den Aufstieg nachhaltiger Energien zu beschleunigen."

Mit den günstigen Solar-Dächern könnte dies tatsächlich gelungen sein: "Es sieht ziemlich vielversprechend aus, dass ein Solar-Dach tatsächlich weniger kosten wird, als ein normales Dach, ohne überhaupt den Wert der Elektrizität mit einzuberechnen", so Musk am Donnerstag nach der Abstimmung der Aktionäre. Die grundlegende Frage sei also, laut dem Tesla-Chef: "Würden Sie gerne ein Dach haben, das besser aussieht, als ein normales

Dach, doppelt so lange hält, weniger kostet und gleichzeitig Elektrizität generiert?" Und konkreter, so Musk: "Warum sollten Sie irgendetwas anderes haben wollen?"

SolarCity benötigt ein Erfolgsprodukt

Ein Angebot, das man nicht ablehnen kann - ein solches Produkt käme für SolarCity zur rechten Zeit. Das Unternehmen hatte zuletzt ein kräftiges Defizit eingefahren, in den ersten sechs Monaten war der Nettoverlust mit 250 Millionen Dollar sogar deutlich höher ausgefallen als der Umsatz. Die Fusion mit Tesla - sie könnte SolarCitys letzte Chance sein, das Ruder noch einmal herumzureißen. Noch hat Musk keinen konkreten Kaufpreis für die Solar-Dächer genannt - in Zahlen. Sollten die Tesla-SolarCity-Dächer jedoch tatsächlich so billig sein, wäre das in der Tat ein schlagkräftiges Kaufargument.

Redaktion finanzen.net